Pack‘s an: Bewirb Dich bei uns!

Sie kennen die Schwimmbadbranche und möchten den Markt aktiv mitgestalten?

Bünger & Frese ist seit 1972 ein erfolgreicher Großhändler für Schwimmbadtechnik. Von unserem Standort in Achim bei Bremen aus beliefern wir Fachbetriebe mit mehr als 5.000 technischen Komponenten und Ersatzteilen für den Schwimmbadbau und die Poolpflege.

Seit 2020 gehört Bünger & Frese zur Maytronics Group, einem weltweit führenden Anbieter von automatisierten Poolreinigungslösungen und der Marke Dolphin.

Für unser weiteres Wachstum in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und erfahrenen

Field Sales Representative B2B (m/w/d)

mit Schwerpunkt auf der Entwicklung unseres B2B-Geschäfts in Norddeutschland.

Wenn Sie gerne beim Kunden vor Ort sind, neue Geschäftsmöglichkeiten erkennen, Beziehungen aufbauen und aus Kontakten langfristige Geschäftsbeziehungen entwickeln, erwartet Sie bei uns eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Vertriebsposition.

Ihre Aufgaben

Als Field Sales Manager übernehmen Sie die aktive Entwicklung unseres B2B-Geschäfts in Norddeutschland und tragen maßgeblich zum weiteren Umsatzwachstum von Bünger & Frese bei.

Ihre Aufgaben umfassen insbesondere:

- Umsatzwachstum vorantreiben und den B2B-Kundenstamm in Norddeutschland weiter ausbauen
- Neue Geschäftsmöglichkeiten durch aktive und proaktive Kundenansprache identifizieren und entwickeln
- Bestehende Kundenbeziehungen ausbauen und neue Kunden langfristig gewinnen
- Kundenbedürfnisse verstehen und passende technische Lösungen aus unserem Produktportfolio empfehlen
- Produkte und Lösungen bei Kunden und Interessenten präsentieren und demonstrieren
- Vertriebschancen konsequent verfolgen und Abschlüsse effizient erzielen
- Preis- und Vertragsverhandlungen im Rahmen der Unternehmensrichtlinien führen
- Langfristige und vertrauensvolle B2B-Kundenbeziehungen aufbauen und pflegen
- Neue strategische Partnerschaften und Marktchancen identifizieren und entwickeln
- Kommerzielle Kundenanfragen bearbeiten und bei Bedarf eng mit dem After-Sales-Service zusammenarbeiten
- Durch regelmäßige Nachverfolgung und kompetente Betreuung eine hohe Kundenzufriedenheit sicherstellen
- Bünger & Frese auf Messen, Fachveranstaltungen und Branchentreffen vertreten
- Markt- und Kundeninformationen aktiv ins Unternehmen zurückspielen
- Eng mit unseren internen Teams in Inside Sales, Kundenservice, Marketing, Logistik und After-Sales zusammenarbeiten

Ihre Qualifikationen und Stärken
Wir suchen eine vertriebsstarke, eigenständige und kundenorientierte Persönlichkeit, die den deutschen Schwimmbadmarkt kennt und Freude daran hat, neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln.

Sie bringen idealerweise mit:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Außendienst oder Business Development
- Gute Kenntnisse der Schwimmbadbranche / Schwimmbadtechnik oder eines vergleichbaren technischen Marktes
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und im Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Ausgeprägtes kommerzielles Verständnis und Freude am Vertrieb technischer Produkte
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eine proaktive, strukturierte und unternehmerische Arbeitsweise
- Hohe Eigenständigkeit und Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen innerhalb Norddeutschlands
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit digitalen Tools und idealerweise CRM-Systemen
- Führerschein Klasse B

Das erwartet Sie bei uns
- Eine Schlüsselposition im Vertrieb mit großem Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit, das Wachstum von Bünger & Frese in Norddeutschland aktiv mitzugestalten
- Ein etabliertes Unternehmen mit mehr als 50 Jahren Branchenerfahrung
- Ein internationales Arbeitsumfeld innerhalb der Maytronics Group
- Ein technisch interessantes und breit aufgestelltes Produktportfolio
- Hohe Eigenverantwortung bei der Organisation Ihres Vertriebsgebiets
- Enge Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Team am Standort Achim
- Eine abwechslungsreiche Position mit einer Kombination aus Neukundengewinnung, Kundenbetreuung und technischem Vertrieb
- Ein attraktives Vergütungspaket inklusive Firmenwagen

Bitte schicken Sie Ihr Motivationsschreiben, Ihren Lebenslauf und Ihre Zeugnisse per E-mail an bewerbung@schwimmbad-technik.de. Teilen Sie uns bitte auch Ihren Gehaltswunsch und Ihren gewünschten Eintrittstermin mit.

Bünger und Frese GmbH, In den Ellern 1, 28832 Achim, Tel. 0421 48 591 50

www.schwimmbad-technik.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.